

iDE Cultivando o
empreendedorismo

ÍNDICE DE RESILIÊNCIA DOS SISTEMAS DE MERCADO (MSRI)

Cabo Delgado e Nampula
MSRI Moçambique 2022

Novembro 2023

OBJECTIVO DO ESTUDO

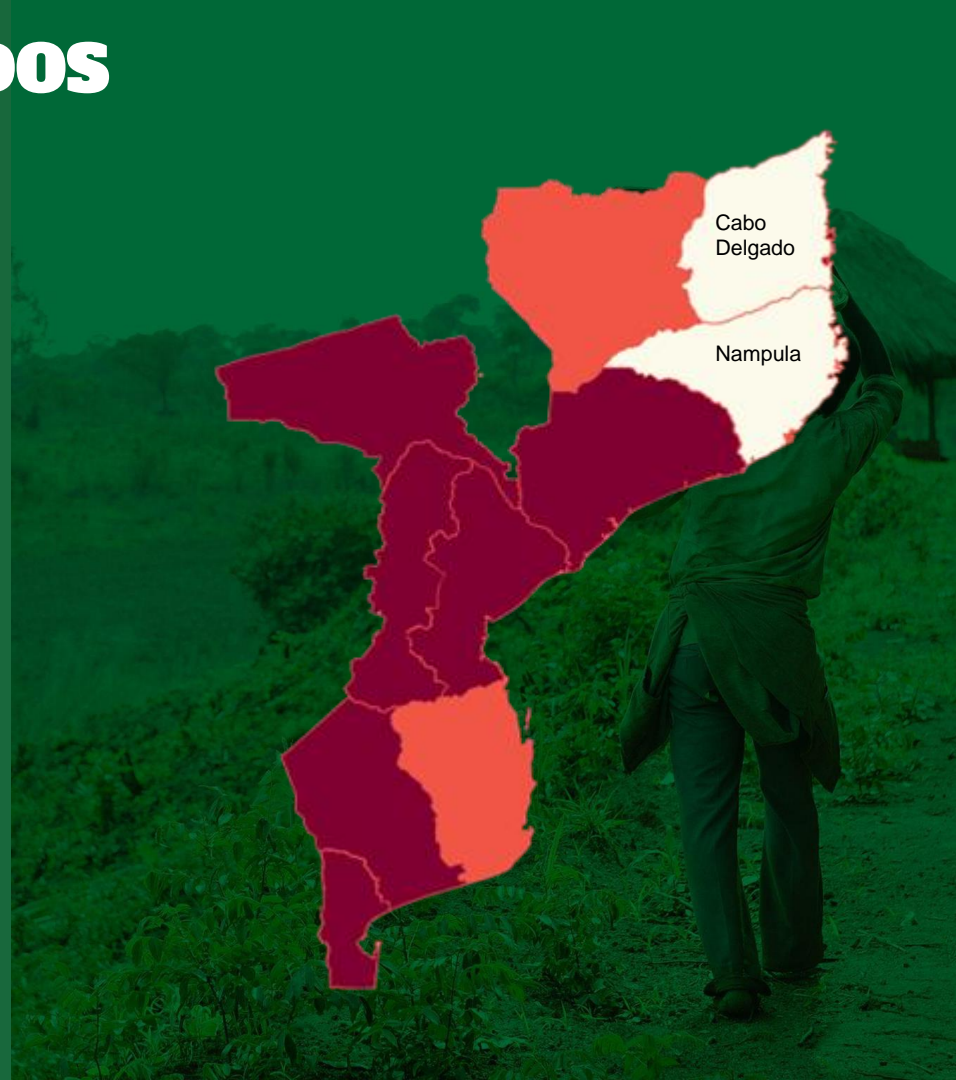
- Analisar a resiliência do sistema de mercado em vários sectores e subgrupos.
- Compreender o impacto dos choques climáticos e outros factores na resiliência do sistema de mercado.
- Compreender a resiliência entre as famílias deslocadas internamente e os anfitriões no Norte.
- Adaptar e implementar o MSRI como uma ferramenta quantitativa de avaliação da resiliência.



ÍNDICE DE RESILIÊNCIA DOS SISTEMAS DE MERCADO (MSRI) DA IDE

MSRI quantifica a resiliência, para posterior geração de recomendações adaptativas visando melhor resposta aos choques e outros fatores.

As perguntas do inquérito são mapeadas para os Indicadores, Determinantes e Principes do MSRI. Utilizamos uma área geográfica e de mercado definida e incluímos os actores do mercado na avaliação do sistema de mercado, sendo estes: Agregados familiares, Fornecedores, Comerciantes e Retalhistas.



**CONCEITO
MSRI**
**DETERMINANTE
do MSRI**
DEFINIÇÃO DAS DETERMINANTES

ESTRUTURA DO MERCADO	1.1 Redundância	Excedente de intervenientes no mercado que desempenham as mesmas funções no sistema de mercado
	1.2 Diversidade	Diversidade das cadeias de valor e dos canais de mercado disponíveis
	1.3 Funcionalidade	Fluxo de bens e serviços para dentro, para fora e através dos espaços de mercado
CONNECTIVIDADE DO MERCADO	2.1 Inclusão	Participação das mulheres e de outros grupos sistematicamente excluídos do sistema
	2.2 Integração	Participação de diferentes grupos em processos relevantes
	2.3 Colaboração	Colaboração entre os actores do sistema de mercado
SUPORTE DO MERCADO	3.1 Feedback Loops	Capacidade de aprender com a experiência passada através de mecanismos de controlo
	3.2 Ambiente propício	Existe uma governação transparente do mercado
	3.3 Prontidão	Capacidade do sistema para reagir prontamente a perturbações
AMBIENTE	4.1 Ambiente Físico	Ambiente físico da área de mercado
FINANÇAS	5.1 Viabilidade Financeira	Sustentabilidade financeira das actividades dos intervenientes no mercado

NÍVEIS DE PONTUAÇÃO DO MSRI

NÍVEIS DE PONTUAÇÃO DO ÍNDICE	DESCRIÇÃO
4 - 5	O mercado apresenta estes elementos frequentemente/quase sempre
3 - 4	O mercado apresenta estes elementos muitas vezes
2 - 3	O mercado apresenta estes elementos metade do tempo
1 - 2	O mercado apresenta estes elementos raramente
0 - 1	O mercado apresenta estes elementos quase nunca

A iDE identificou quatro atores principais que representam os pilares fundamentais do sistema de mercado nas províncias de Cabo Delgado e Nampula.

Há representatividade ao nível dos agricultores inscritos nos projetos referentes a estas duas províncias.

O desenho da amostragem e a recolha de dados decorreram entre outubro e novembro de 2022.

Tipo de actor de mercado	Cabo Delgado	Nampula	Total
Agregados Familiares	367	185	552
Fornecedores	0	4	4
Retalhistas	5	7	12
Comerciantes	11	2	13
Total	383	198	581

Respondente	Frequência		Percentagem	
	Masculino	Feminino	Masculino %	Feminino %
Chefe do agregado familiar	299	143	67.65%	32.35%
Não-Chefe do agregado familiar	11	99	10%	90%
Total	310	242	56.16%	43.84%

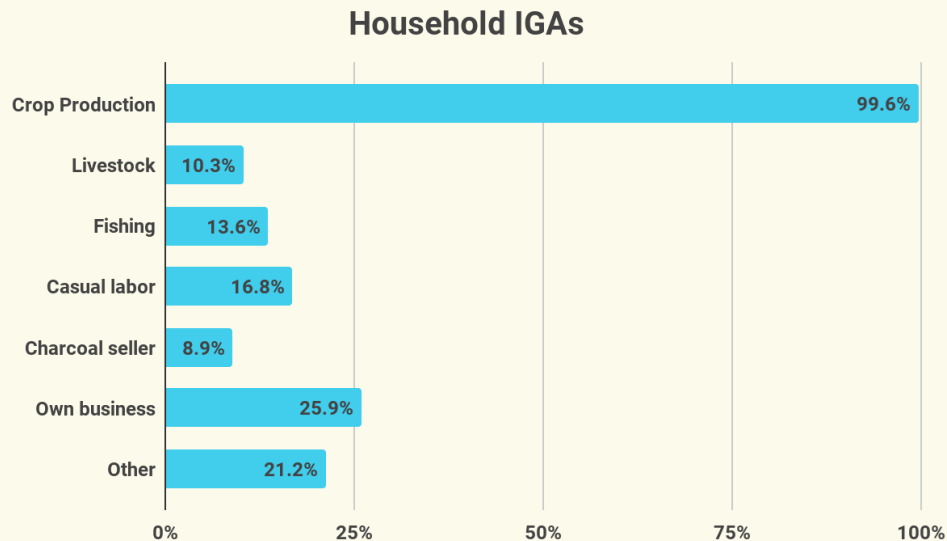
A pontuação final do MSRI será de até 5, através de uma soma dos onze factores determinantes ponderados.

$$MSRI = SUM [(Det * w_{Det}) / 5]$$

Onde: *Det* representa a pontuação do determinante e *wDet* o peso do determinante no MSRI.

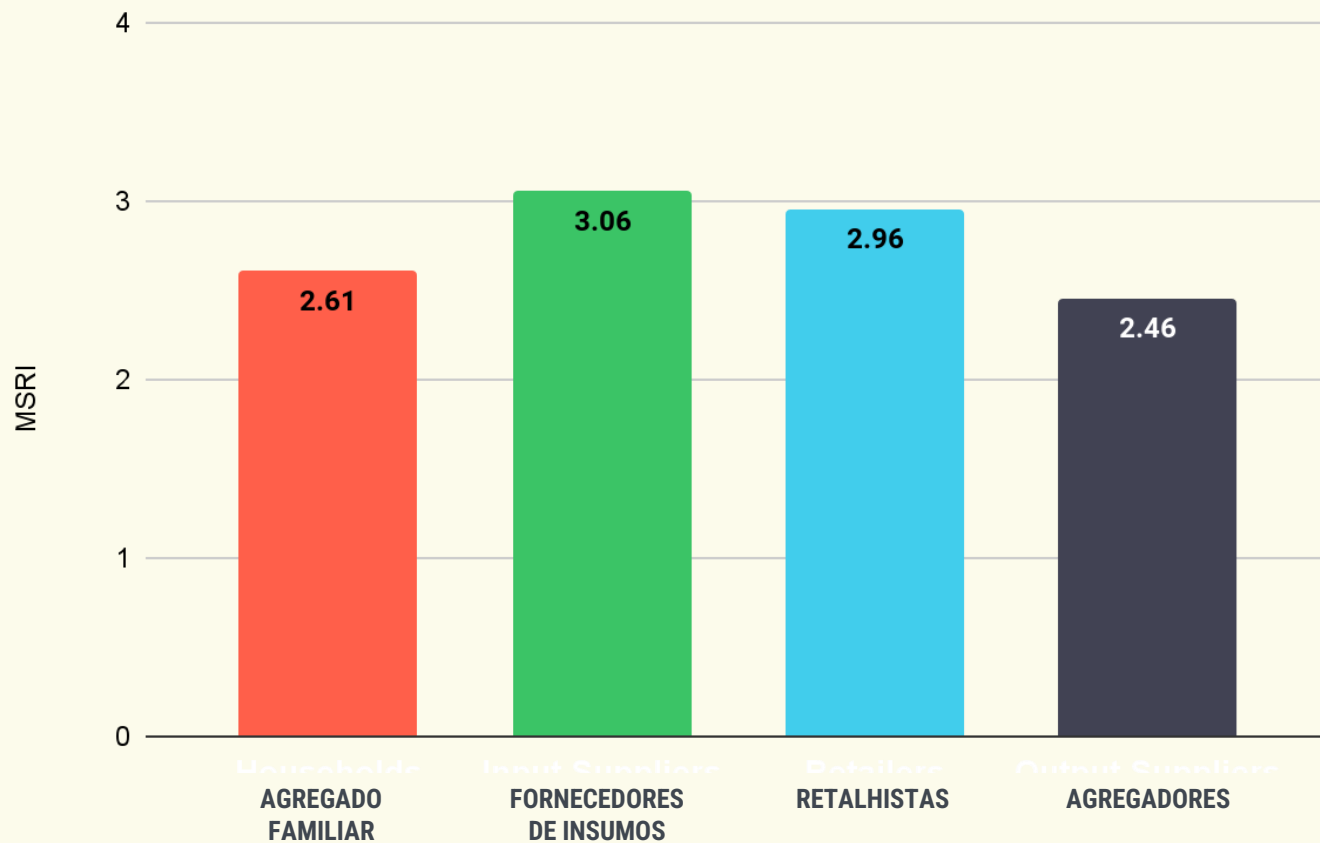
São apresentados os resultados a diferentes níveis. Podem ser ao nível do determinante, ao nível do princípio e ao nível do índice global MSRI. Se necessário, os resultados também podem ser apresentados para indicadores e perguntas.

Os resultados são estimados usando o pacote R, analisado em Stata e os gráficos produzidos em Excel.



A principal atividade geradora de rendimentos do agregado familiar é a produção agrícola, seguida do negócio próprio.

PONTUAÇÕES GERAIS DO MSRI 2022



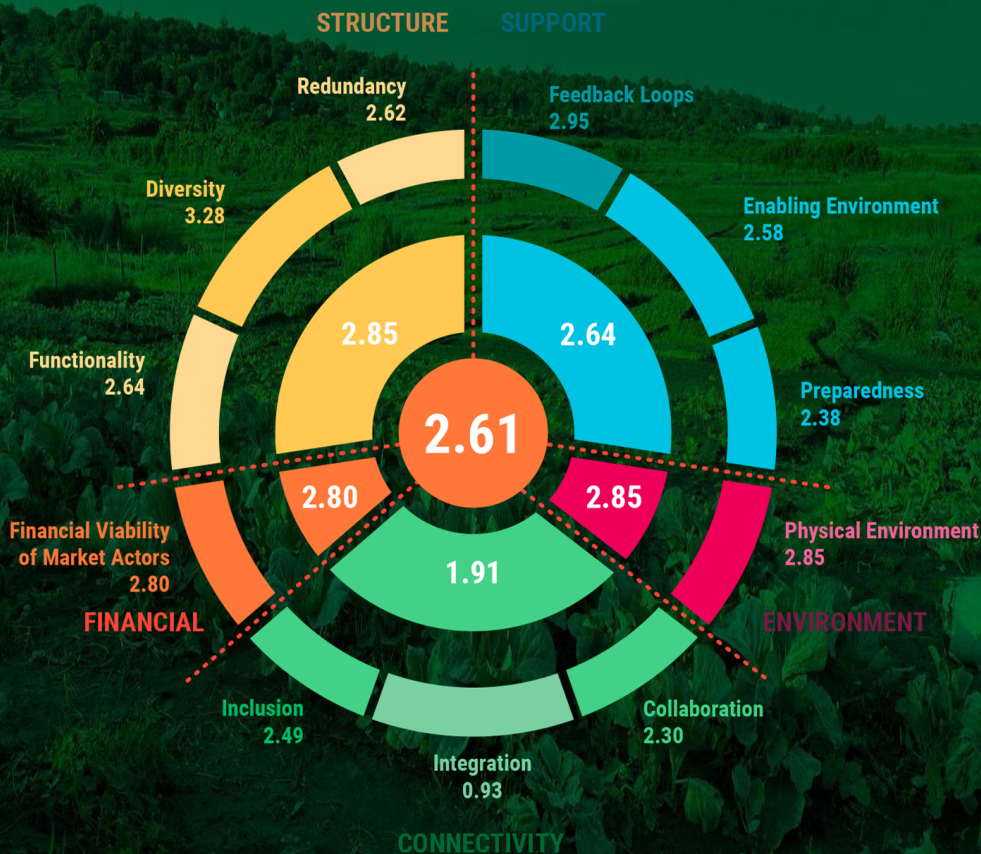
AGREGADOS FAMILIARES

A pontuação global do agregado familiar é de **2,61** em 5.

A **Estrutura de Mercado**, **Ambiente Físico** e **Finanças** são os princípios com a pontuação mais elevada. A **diversidade** foi o determinante com a pontuação mais elevada, indicando que os agregados familiares têm várias opções/locais para comprar ou vender produtos e que as actividades geradoras de rendimentos, como a agricultura e a pecuária, são viáveis.

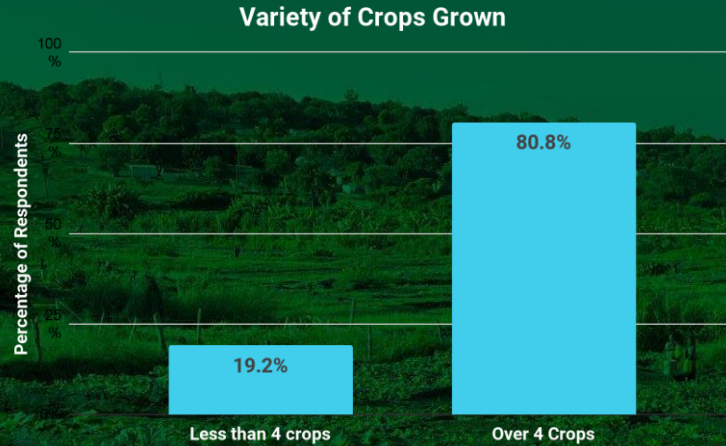
Os baixos níveis de resiliência dos agregados familiares são impulsionados por uma **fraca conectividade** do sistema de mercado, que se traduz numa fraca **inclusão**, **integração** e **colaboração** no mercado, sugerindo uma baixa participação das mulheres e dos grupos sistematicamente excluídos no sistema de mercado; uma tomada de decisões centralizada nos agregados familiares; um fraco envolvimento de diferentes grupos nos processos de mercado relevantes e uma fraca colaboração entre os intervenientes nas cadeias de valor.

Notavelmente, a **Integração** é o determinante com a pontuação **mais baixa** de todo o MSRI, com 0,9



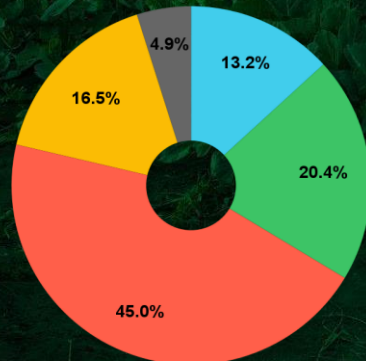
AGREGADOS FAMILIARES

PONTOS FORTES DETERMINANTES



Availability of Crop Pricing Information

- Always
- Usually
- Half the Time
- Rarely
- Never



← **Diversidade (MSRI: 3.28)** A diversidade no sistema de mercado permite que as famílias distribuam o seu risco por uma variedade de métodos de produção e cadeias de valor. Os resultados mostram que os agregados familiares têm altos níveis de diversidade nos tipos de culturas que cultivam e têm muitos canais através dos quais podem vender os seus produtos e comprar insumos (indicadores: Diversidade de Culturas Cultivadas e Múltiplos Canais de Mercado para Venda da Produção).

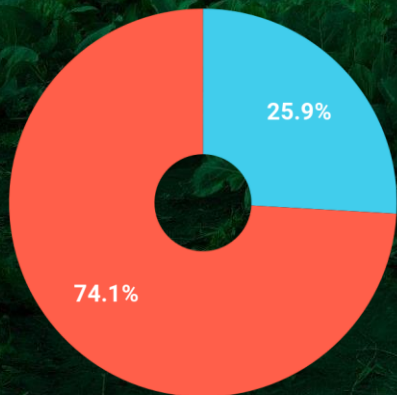
← **Feedback Loops (MSRI: 2,95)** mostram que existe uma aprendizagem positiva no sistema de mercado através de múltiplos fluxos de informação entre os agregados familiares e os actores do mercado. Se pode constatar que mais de metade dos inquiridos afirmaram ser capazes de receber informação sobre preços em diferentes locais de mercado antes de venderem, pelo menos metade das vezes, como mostra o indicador 3.1.1 "Sistemas de retorno de informação entre compradores e vendedores".

Households under Contract with Buyers



Number of Adaptation Strategies Used After Shocks

- 4 or More
- Less Than 4



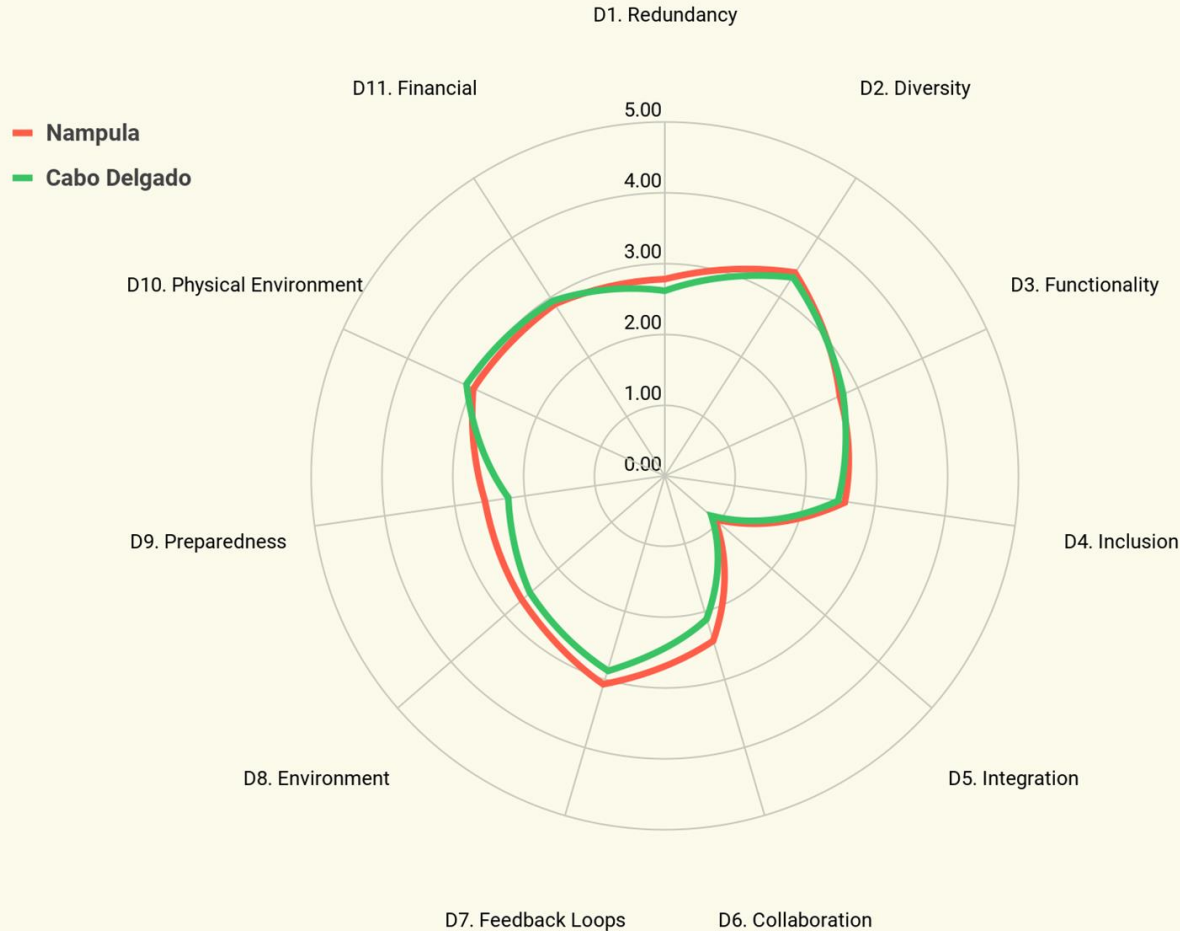
AGREGADOS FAMILIARES

PONTOS FRACOS DETERMINANTES

Integração (MSRI: 0,93) A integração permite que outros actores do sistema de mercado estejam envolvidos em sistemas e processos de apoio ao longo da cadeia de valor agrícola. Os agregados familiares não têm contratos e relações com os compradores que permitam trocas recíprocas de insumos e produtos e uma comunicação consistente sobre informações de preços. Isto é evidenciado pela elevada taxa de resposta "não" ao indicador 2.2.2 "Envolvimento dos Actores de Ligação à Produção".

Prontidão (MSRI: 2,38) - a capacidade dos agregados familiares para responder e mitigar os impactos dos choques é vital para a resiliência. Este é um dos determinantes mais baixos do MSRI do agregado familiar devido, em parte, ao impacto generalizado e significativo de choques climáticos frequentes e à baixa utilização de técnicas de adaptação após a ocorrência de um choque (Indicador: Utilização prévia de medidas de adaptação)

NAMPULA vs CABO DELGADO

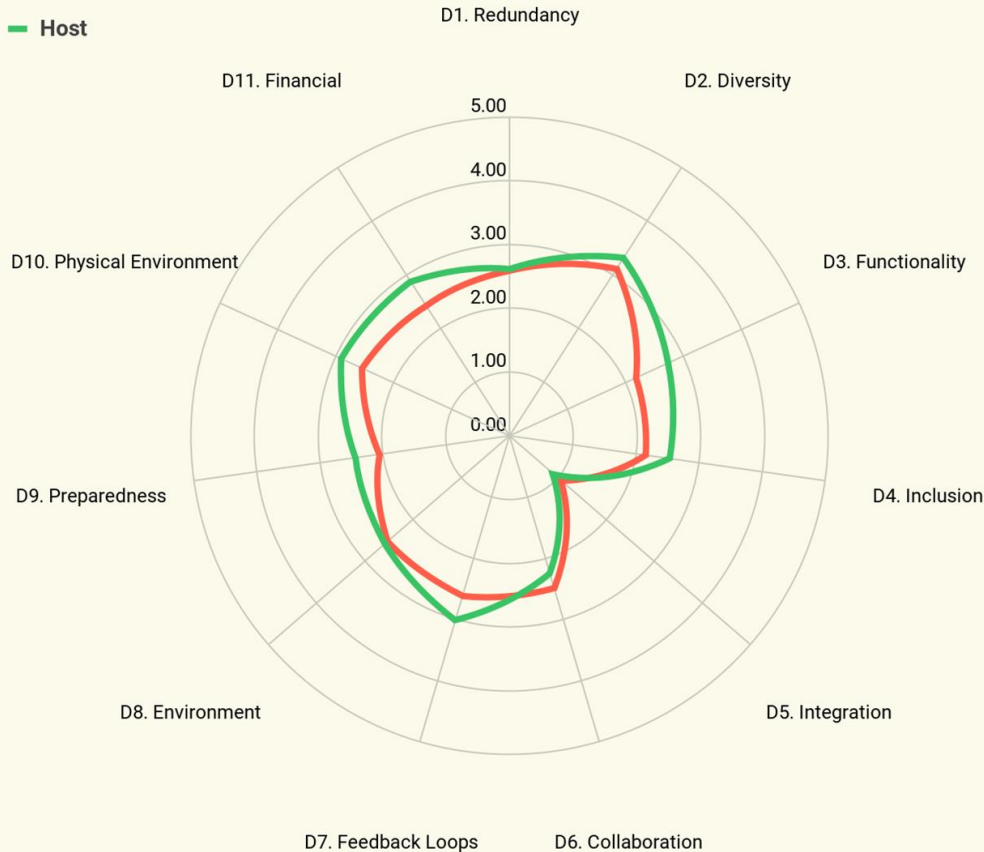


PONTUAÇÕES DOS DETERMINANTES NOS SUBGRUPOS - PROVÍNCIAS

Embora ambas as províncias sigam um padrão de resiliência semelhante, os agregados familiares em Cabo Delgado, em média, têm uma pontuação melhor (2.65) comparativamente aos agregados familiares em Nampula (2.55) em todos os determinantes da MSRI, exceto na Integração. Esta diferença foi testada para significância e foi considerada estatisticamente significativa, mostrando uma área para mais investigação e implementação de programas adaptativos.

ANFITRIÕES vs DESLOCADOS INTERNOS

— Displaced — Host

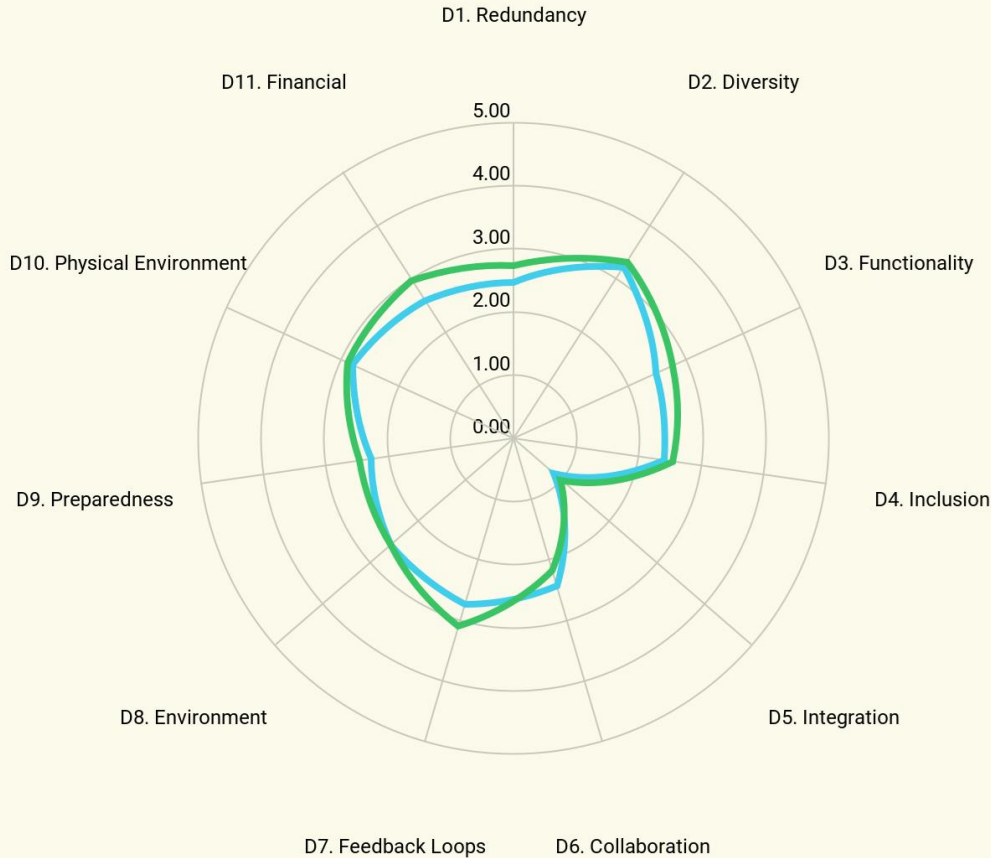


PONTUAÇÕES DOS DETERMINANTES NOS SUBGRUPOS - ANFITRIÕES E DESLOCADOS

Os agregados familiares de acolhimento obtiveram, em média, pontuações mais elevadas do que os agregados familiares de deslocados internos em todos os determinantes, exceto na Integração e Colaboração. Estas diferenças foram testadas e consideradas estatisticamente significativas, o que significa que a implementação do programa para criar resiliência tem de ser adaptada a cada grupo.

Masculino vs. Feminino

— Female
— Male

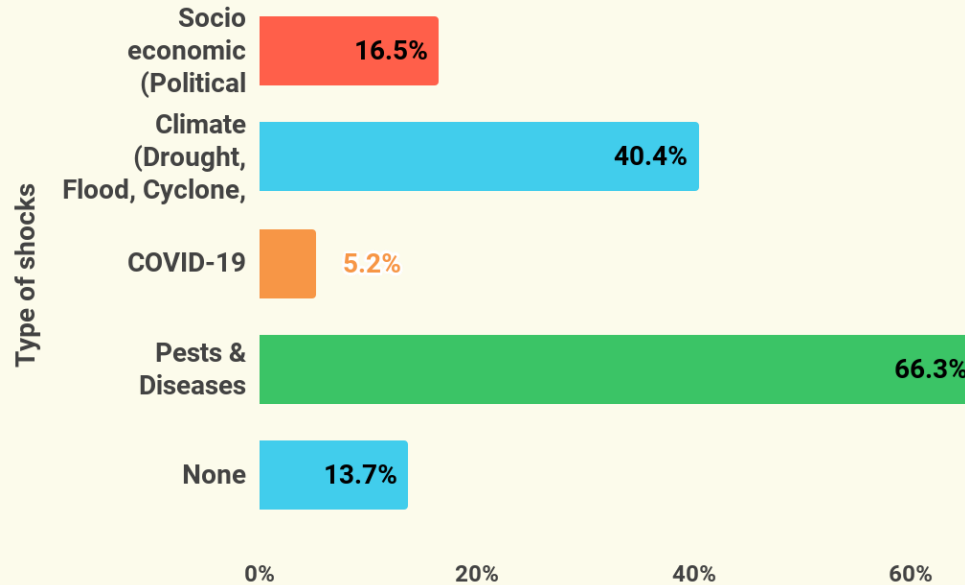


PONTUAÇÕES DOS DETERMINANTES NOS SUBGRUPOS - GÊNERO

Os homens e as mulheres apresentaram um padrão semelhante, com os homens a obterem pontuações mais elevadas em todos os determinantes, exceto na Colaboração. Houve uma diferença estatisticamente significativa entre as pontuações nos Feedback Loops e Financeiro, com os homens obtendo pontuações mais altas. Estes resultados mostram que a resiliência é diferente entre homens e mulheres e, como tal, as intervenções devem ser concebidas para corresponder a essas diferenças

IMPACTO DOS CHOQUES NOS AGREGADOS FAMILIARES

Experience of Shocks in Last 5 Years



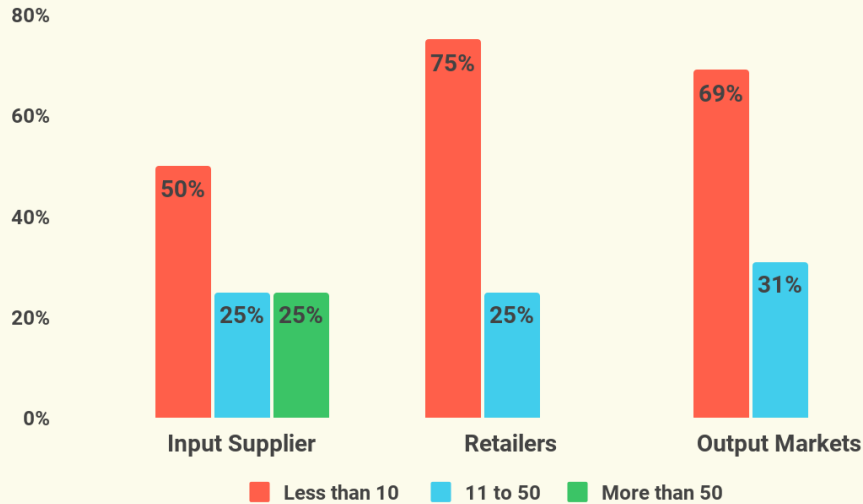
Pragas e doenças é o choque que afectou mais os agregados familiares (66,3%) seguido de choques climáticos.

ACTORES DE MERCADO

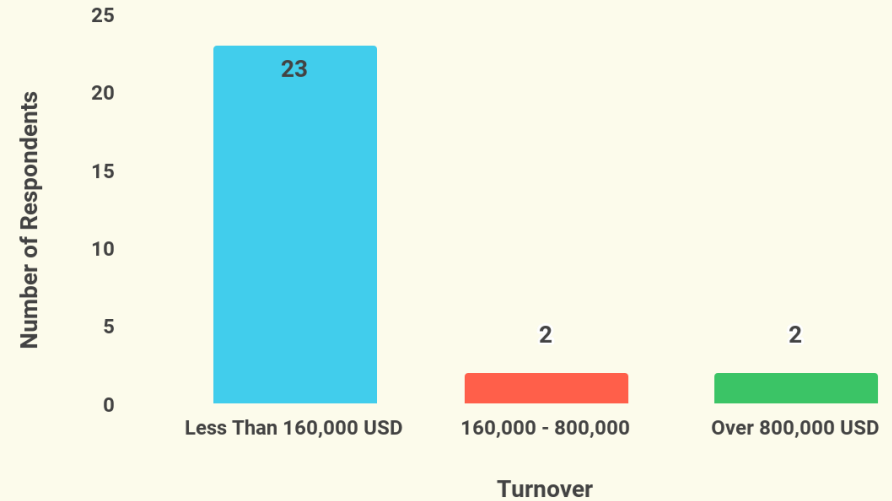
ESTADÍSTICAS DESCRIPTIVAS

iDE

Market Actor by Employee Size

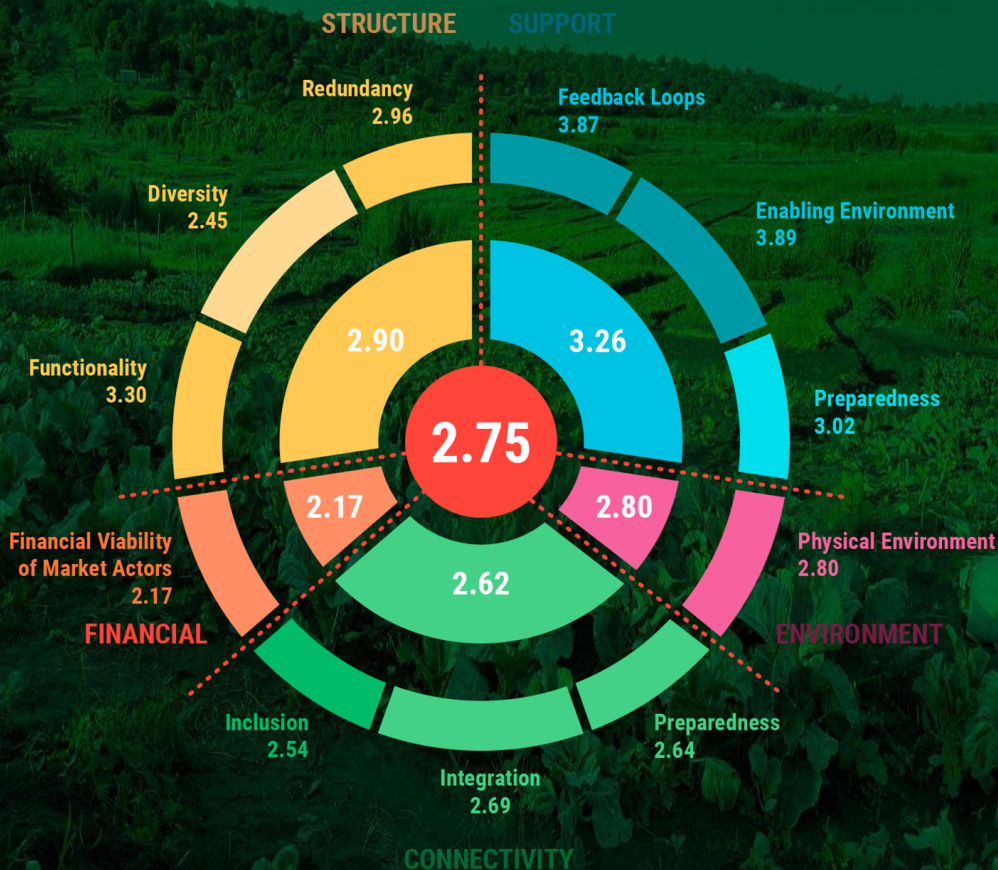


Annual Turnover



ACTORES DE MERCADO

IDE

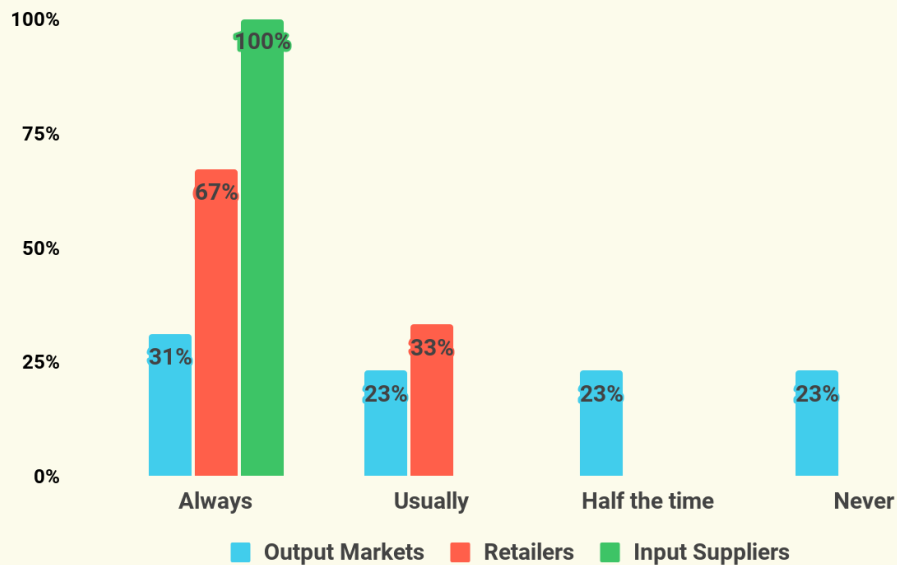


A pontuação global do atores de mercado é de 2,75 em 5.

A **Estrutura e Suporte de mercado** tiveram a pontuação **mais elevada** em ambas as províncias. Os principais factores de resiliência dos actores de mercado nesta análise são os Ciclos de Retorno, a Funcionalidade e a Prontidão.

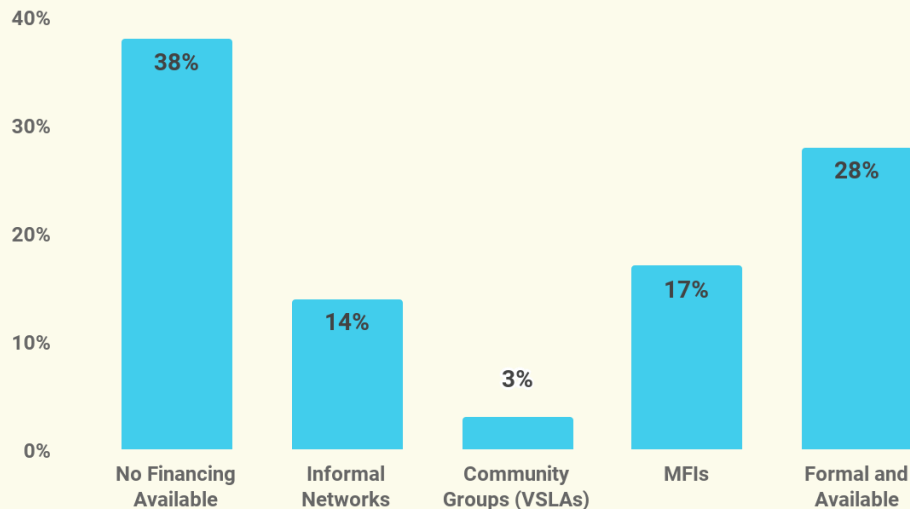
O princípio financeiro, composto pelo determinante da Viabilidade Financeira, é o princípio que menos contribui para a resiliência dos actores do mercado. Isto sugere que os actores do mercado têm dificuldade em aceder a recursos financeiros para gerir, investir e fazer crescer os seus pequenos negócios.

Access to Pricing Information



← **Ciclos de retorno (MSRI: 3.87)** - a pontuação indica a capacidade de um ator de Mercado para adquirir e fornecer informações sobre o sistema de mercado. Os resultados mostram que os Agentes de Mercado têm acesso à informação sobre os preços, o que os ajuda a adaptarem-se às necessidades dos clientes e a outras dinâmicas do mercado (Indicador: Sistemas de Retorno entre Compradores e Vendedores).

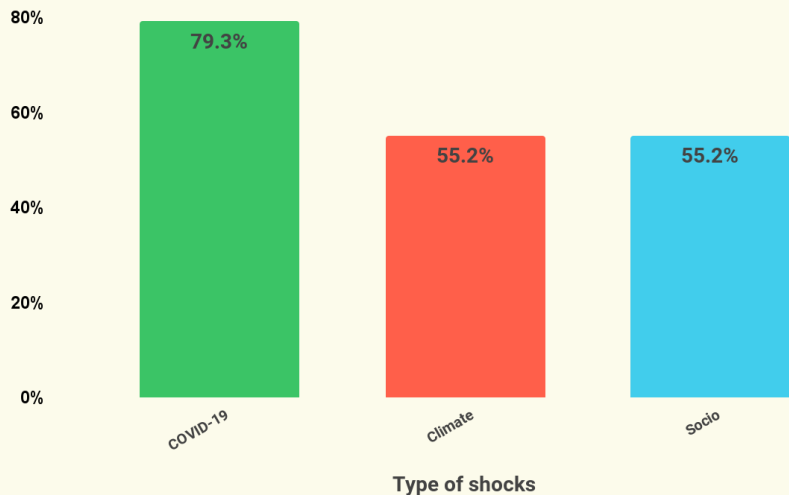
Access to Finance



← **Financeiro (MSRI: 2.17)** - os resultados do MSRI mostram que 38% dos Agentes de Mercado responderam que não têm acesso a diferentes canais financeiros. Poderá haver uma falta de opções financeiras informais ou comunitárias, como evidenciado pelas respostas ao Indicador 5.1.2 "Acesso a Serviços Financeiros".

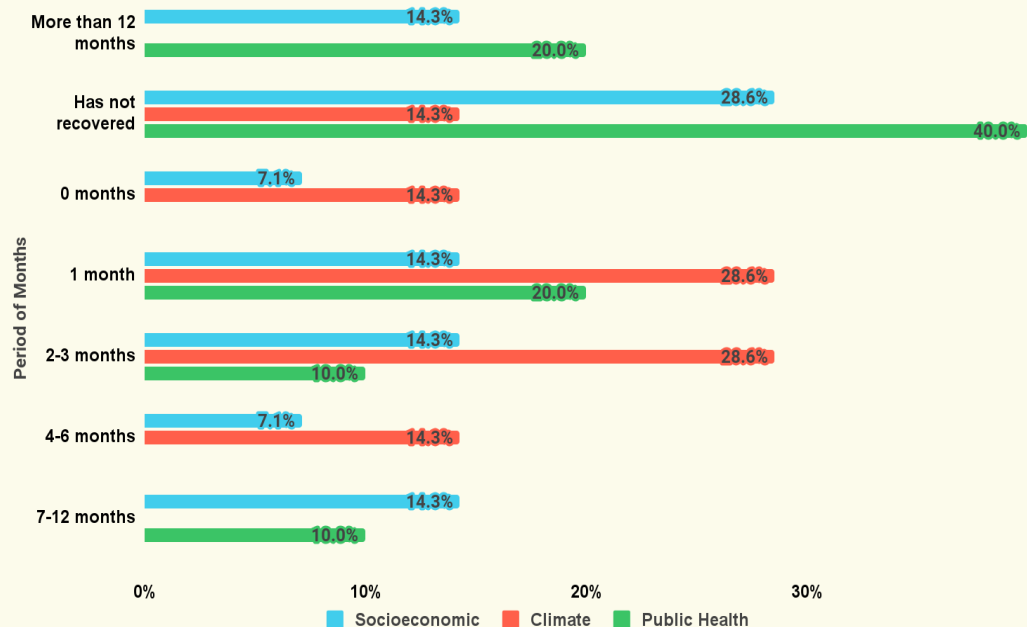
IMPACTOS DOS CHOQUES NOS ACTORES DE MERCADO

Experience of Shocks in Last 5 Years



O choque de saúde pública afectou quase 80% dos Agentes de Mercado, seguido do choque socioeconómico e climático, que afectou mais de metade dos Agentes de Mercado, respetivamente.

Time Needed to Recover from Shocks



40% dos Agentes de Mercado comunicaram que ainda não recuperaram do choque de saúde pública (COVID 19). Os resultados mostram que, para os intervenientes no mercado, os choques socioeconómicos e de saúde pública são os mais difíceis de recuperar.

COMPARAÇÃO DOS RESULTADOS DO MRSI COM OUTROS PROJECTOS DE IMPLEMENTAÇÃO DA IDE



- ❑ Ao nível dos agregados familiares, a **diversidade** teve melhor pontuação (3.28) e a **integração** teve menor resultado (0.93), o que sugere a necessidade da inclusão dos diferentes grupos ao nível da cadeia de valor neste sector.
- ❑ Os agregados familiares em **Cabo Delgado** obtiveram uma pontuação ligeiramente melhor que **Nampula**, apesar do conflito na área.
- ❑ As pessoas internamente deslocadas tiveram uma pontuação mais baixa do que os **anfitriões** em todos os determinantes, exceto na colaboração, o que sugere algum nível de entreaajuda entre eles.

- ❑ Ao nível dos atores de mercado, o **ambiente favorável** teve melhor pontuação (3.89), **seguido de ciclo** de retorno e a **viabilidade financeira** teve menor resultado (2.17).
- ❑ Na desagregação por província, **Nampula** está melhor (2.93) quando comparada a **Cabo Delgado** (2.60).
- ❑ O choque que mais teve impacto para os atores de mercado foi a pandemia do **Covid 19**; e
- ❑ Cerca de **40% da empresas ainda não se recuperou desses choques.**

- ❑ Para os agregados familiares, dê prioridade à incorporação de estratégias que apoiem a colaboração, a integração e a prontidão. Estas poderiam incluir:
 - ❑ **Colaboração** - Criar ou apoiar grupos de produção ou centros de recolha.
 - ❑ **Integração** - Incentivar o estabelecimento de relações entre os agregados familiares e os compradores, educar sobre a importância dos contratos e como desenvolver as competências empresariais para os negociar.
 - ❑ **Prontidão** - Ligar os agricultores a informações meteorológicas e a sistemas de alerta precoce; Ligar a fornecedores de seguros de colheitas. Além disso, a promoção da agricultura regenerativa pode ajudar a impulsionar a adaptação e aumentar o tempo de recuperação dos choques climáticos.

- ❑ Para os Actores do Mercado, existe uma falta (ou fraca actividade) de serviços financeiros “informais” e/ou de nível comunitário. Se os Agentes de Mercado não cumprem os requisitos para aceder aos canais financeiros formais, então não têm opções. Há a necessidade da criação destes serviços.
- ❑ Para os deslocados internos, que são mais vulneráveis do que os agregados familiares de acolhimento, aumentar a prontidão através das actividades já mencionadas para aumentar a resiliência.
- ❑ As pessoas internamente deslocadas têm uma pontuação mais elevada em Colaboração comparativamente aos anfitriões, e uma análise mais aprofundada da razão deste facto pode dar uma visão contextualizada das formas de aumentar a Colaboração para os Anfitriões.

OBRIGADA PELA ATENÇÃO!!!